

Depuis 1953, la société **MULTICUIRS SA**, basée à Genève est un des leaders dans la fabrication de bracelets montres haut de gamme dédiés aux plus grandes marques horlogères.

Bienvenue dans notre univers du bracelet de montre et de la maroquinerie de luxe.

*« Savoir-faire, compétences, pilotés par une équipe au service de ses clients »*

Pour renforcer notre équipe, nous recherchons :

## **UN(E) COMMERCIAL(E)**

### **TÂCHES ET RESPONSABILITES**

- Promouvoir la vente de nos produits
- Démarchage actif de client et visite en clientèle 30% du temps avec des voyages potentiels à l'étranger
- Représenter la société, notamment dans le cadre d'évènements ou d'expositions
- Etablir les offres
- Etablir le lien entre les clients et les différents départements internes (BT, Qualité, autres) & effectuer le suivi des projets internes
- Participer au bon traitement des problèmes potentiels en tant que facilitateur
- Maîtrise du logiciel Salesforce serait un atout

### **PROFIL SOUHAITE**

- Minimum 3 ans d'expérience
- Français et anglais courant, italien un plus
- Fibre commerciale & capacité à développer des liens avec tout type de public cible (interne & externe)
- Excellente communication orale et écrite
- Bonne présentation
- Connaissances du cuir & intérêt pour le secteur du luxe serait un atout
  
- Disponible et flexible
- Grande capacité organisationnelle et résistance au stress
- Être force de proposition, dynamique & persévérant
- Capacité à communiquer et convaincre efficacement

### **ENTREE EN FONCTION**

- ASAP

**Vous souhaitez postuler à cette offre ? Envoyez votre dossier de candidature à [recrutement@multicuir.ch](mailto:recrutement@multicuir.ch)**